



Wir verstärken unseres Teams besetzen wir die Position

## **Account Manager / Vertriebsinnendienst (Vollzeit, Dienstort Wien, m/w/d)**

Du hast Freude an selbständiger Kundenbetreuung und arbeitest eng mit unseren Flottenmanagern zusammen. Du bist der erste Ansprechpartner für alle Anfragen und Wünsche unserer Kunden und dein Engagement und deine Leidenschaft sowie die Fähigkeit auf Kunden einzugehen, sorgen für eine langfristige ausgezeichnete Zusammenarbeit mit unseren Kunden.



### Deine Aufgaben

- Selbständige Kundenbetreuung im Bereich Mid, Fuhrparkgröße ab 10 bis ca 120 Fahrzeugen.
- Souveräner, serviceorientierter Ansprechpartner in allen Kundenanfragen
- Erstellung individueller Kundenangebote und deren Berechnung
- Aktive Beteiligung an der Umsetzung und Erstellung der Account Strategie und pro-aktive Umsetzung dieser gemeinsam mit unserem Verkaufsteam
- Pro-aktiver Verkauf zusätzlicher Produkte individuell nach Kundenbedarf
- Durchführung von Kundenfeedbackgesprächen und eigenständige, effiziente und zeitnahe Terminnachbereitung.
- Verwaltung aller Kundendaten im CRM Tool und Sicherstellung der Aktualität und Richtigkeit der Daten.



### Deine Stärken

- Kaufmännische Ausbildung oder entsprechende Vorerfahrung
- Genaues und selbständiges Arbeiten
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten und Organisationstalent
- Problem lösungsorientiert, hands-on und flexibel im Umgang mit unterschiedlichen Kundenbedürfnissen und Stakeholdern.
- Soziale Kompetenz und Teamplayer
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Selbstorganisation und rasche Auffassungsgabe
- Freude an administrativen Tätigkeiten und Prozessverbesserungen
- Sehr gute PC Kenntnisse (Excel)



## Wir bieten/Unsere Benefits



- **Essensgutscheine:** Du erhältst Essensgutscheine, um die Mittagspause mit Deinen neuen Kollegen noch besser genießen zu können.
- **Firmenevents:** Wir bieten jährlich tolle und spannende Firmenevents für all unsere Mitarbeitenden an.
- **International:** Globale Austauschprogramme und langfristige Entwicklungsmöglichkeiten helfen Dir persönlich und beruflich voranzukommen.
- **Leistungsbezogene Prämie:** Deine Leistungen werden nicht nur gesehen, sondern auch von uns entsprechend honoriert.
- **Flexibel:** Homeoffice und flexible Arbeitszeiten ermöglichen Dir die perfekte Work-Life-Balance auszuarbeiten.
- **Teamspirit:** Ein kollegiales, offenes Team mit ausgezeichnetem Arbeitsklima und der Möglichkeit aktiv mitzugestalten freut sich bereits auf Dich.
- **Technologie:** Ein neues iPhone 14 als Arbeitshandy sowie ein Arbeitslaptop von HP werden von uns bereitgestellt.

Wenn du diese spannenden und neuen Aufgaben übernehmen willst und ein Teil unseres Teams werden willst, freuen wir uns über deine Bewerbung. Schicke uns deine Unterlagen unter der Referenz Nummer **24-CS-04** an [willkommen@arval.at](mailto:willkommen@arval.at) oder bewirb dich online unter <https://www.arval.at/uber-arval/arbeiten-sie-mit-uns>.

## WIR HABEN DEIN INTERESSE GEWECKT?

Für diese Position bieten wir ein attraktives Entgelt, das deiner Qualifikation und Erfahrung entspricht.

Aus gesetzlichen Gründen weisen wir darauf hin, dass ein KV-Mindestgehalt von jährlich € 37.870,- brutto (auf Vollzeitbasis) gilt.

## Über Arval

Arval ist auf Full-Service-Fahrzeugleasing und neue Mobilitätslösungen spezialisiert und hat bis Ende Dezember 2022 weltweit knapp 1,6 Millionen Fahrzeuge verleast. Jeden Tag bieten mehr als 8.000 Arval-Mitarbeitende in 30 Ländern flexible Lösungen an, um Reisen für Kunden, die von großen internationalen Unternehmen bis hin zu kleineren Firmen und Einzelkunden reichen, nahtlos und nachhaltig zu gestalten. Arval ist Gründungsmitglied der Element-Arval Global Alliance, eine Verbindung weltweit führender Unternehmen in der Flottenmanagement-Branche mit über 4 Millionen Fahrzeugen in 53 Ländern. Arval wurde 1989 gegründet und befindet sich vollständig im Besitz von BNP Paribas. Innerhalb der Gruppe ist Arval in der Abteilung Retail Banking & Services angesiedelt.