



# Kaufen oder Leasen? Checkliste

**Überlegen Sie, ob Sie Ihre Firmenautos kaufen oder leasen sollen? Ist vielleicht Full-Service-Leasing eine Option für Sie? Diese Checkliste bietet Ihnen eine erste Orientierung.**

Jede zutreffende Aussage ist ein Punkt

Die Unternehmensliquidität soll geschont werden.	
Das Kreditrating soll nicht belastet werden.	
Wir möchten nur für die Nutzung der Fahrzeuge zahlen, nicht für den Besitz.	
Die monatlichen Kosten sollen fix planbar sein.	
Das Restwertrisiko soll komplett ausgelagert werden.	
Das Wartungsrisiko soll komplett ausgelagert werden.	
Die Gesamtkosten für den Fuhrpark sind nicht bekannt.	
Die Gesamtkosten für den Fuhrpark sollen gesenkt werden.	
Wir wollen uns nicht um die Verwertung gebrauchter Autos kümmern.	
Laufende Berichte & Analysen sind wichtig, um Ineffizienzen zu vermeiden.	
Missbrauch von Dienstautos und Tankkarten soll verhindert werden.	
Die Mitarbeitenden sollen von administrativem Aufwand entlastet werden.	
Das Fuhrparkmanagement ist auf mehrere Mitarbeiter im Unternehmen verteilt.	
Die Fuhrparkverantwortlichen im Unternehmen sind keine Spezialisten.	
Es fehlen klare Dienstwagenrichtlinien.	
Es gibt häufig Diskussionen zum Thema Dienstwagen (Modellwahl, Nutzung, ...).	
Unsere Fahrer sollen rundum betreut werden und moderne Tools nutzen können.	
Für unsere Mitarbeitenden ist ein Dienstwagen ein wichtiges Benefit.	
100% Mobilität ist für unsere Mitarbeiter wichtig.	
Es ist wichtig, zeitgerecht auf Trends im Fuhrparkmanagement zu reagieren.	

## Ergebnis

### **0 – 5 Punkte:**

Hinsichtlich Finanzierung kommen mehrere Varianten für Sie in Frage (Kauf, Finanzierungsleasing, Full-Service-Leasing) und für das Fuhrparkmanagement haben Sie spezialisierte Mitarbeiter. Eventuell macht ein Kostenvergleich zwischen internem und ausgelagertem Management Sinn. Beachten Sie dabei nicht nur Personal- und Ausbildungskosten sondern auch Investitionen in Infrastruktur (z.B. Software) und Gesamtkosten für den Fuhrpark. Kontaktieren Sie uns, falls Sie Full-Service-Leasing als Alternative kennenlernen möchten bzw. Interesse an einem Outsourcing Ihres Fuhrparkmanagements (ohne Fahrzeugfinanzierung) haben.

### **6-11 Punkte:**

Es gibt einige Punkte, die für ein Full-Service-Leasing sprechen. Analysieren Sie genau Ihre Gesamtkosten (Personal, Infrastruktur, administrativer Aufwand, realisierbare Einsparungen, Einkaufspreise, Werkstattkosten, Versicherungsprämien, Kosten durch unzufriedene Mitarbeiter und Ineffizienzen oder Missbrauch). Kontaktieren Sie uns, wir unterstützen Sie bei der Analyse und machen Ihnen ein Angebot für Full-Service-Leasing.

### **12-20 Punkte:**

Full-Service-Leasing erfüllt viele Anforderungen, die Sie an Ihren Fuhrpark haben. Kontaktieren Sie uns, wir beraten Sie gerne und machen Ihnen ein Angebot für Full-Service-Leasing.